

## Strategische Richtung für Amway

# Erfolg von Amway Geschäftspartnern

PRODUKTERLEBNISSE

GESCHÄFTSPARTNER  
INCENTIVES

WACHSTUMSLÖSUNGEN  
FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE

DIGITALE  
TRANSFORMATION

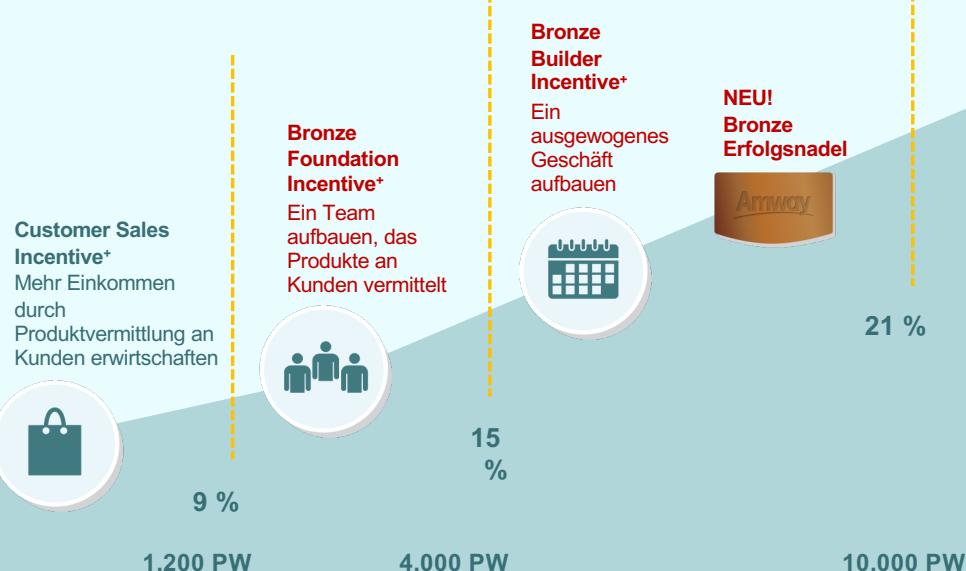
Zusammen mit Amway Geschäftspartnern  
auf Erkenntnisse gestützte Strategien  
entwickeln

Fokus auf profitable und nachhaltige  
Geschäftsaktivitäten: **Struktur und  
Produktvermittlungen an Kunden**

Eine Kultur der Produktvermittlung fördern  
**Positive, nahtlose Erlebnisse für  
Geschäftspartner und Kunden schaffen**

# Die Vergütungsreise für Geschäftspartner

## CORE PLUS<sup>+</sup> FRÜHE INCENTIVES



## CORE PLUS<sup>+</sup> INCENTIVES FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE

Performance Plus  
und Performance  
Elite Incentives<sup>+</sup>  
Wachstum über  
10.001 Rubin-PW



Personal Group  
Growth Incentive<sup>+</sup>  
Zusätzliches Einkommen  
auf dem Weg zu  
Founders Qualifikationen



Frontline Growth  
Incentive<sup>+</sup>  
Qualifikanten unterstützen  
und trainieren, selbst  
Founders Stufen  
zu erreichen



Two-Time  
Cash Incentive<sup>+</sup>  
Höhere Stufen  
erreichen

