

Generalversammlung 2020

18. April 2020, Campus Sursee, Leidenbergstrasse 17, 6208 Oberkirch

Programm

09:15 – 10:00 Uhr **Empfang, Abgabe Unterlagen**

1. Teil

10:00 – 11:00 Uhr **Behandlung der statuarischen Traktanden**

1. Begrüssung und Einleitung
2. Wahl Stimmzähler
3. Protokoll der Generalversammlung vom 4. Mai 2019, Uedikerhuus, Uitikon Waldegg
4. Jahresbericht 2019
5. Abnahme der Jahresrechnung 2019 sowie Entlastung des Vorstandes
6. Festsetzung der Jahresbeiträge 2021 und Budget 2020
7. Austritt und Ersatzwahl Vorstandsmitglieder
8. Anträge der Mitglieder (gemäß Art. 11 der Statuten müssen Anträge bis 14 Tage vor der GV schriftlich beim Vorstand eingereicht werden)
9. Verschiedenes

11:00 – 11:15 Uhr **kurze Pause**

Nutzen Sie diese einzigartigen Referenten als Unterstützung für den Aufbau Ihres Unternehmens. Nehmen Sie auch Partner und Interessenten mit zu diesem Anlass, auch wenn sie noch keine Mitglieder sind.

2. Teil

11.15 – 12.00 Uhr **Die Wichtigkeit der Partnerschaft zwischen SGV und SVN, sowie die Bedeutung von Network-Marketing in der Gesellschaft der Zukunft.**

Prof. Dr. Henrique Schneider, stellvertretender Direktor des Schweizerischen Gewerbeverbandes sgV

Er ist Professor für Allgemeine Volkswirtschaftslehre an der Nordakademie, Hochschule der Wirtschaft in Deutschland. Er studierte Volkswirtschaftslehre in der Schweiz, China und den USA.

Prof. Dr. Schneider wird in den 45 Minuten interessant und spannend die Bedeutung des Network Marketing in der Gesellschaft darlegen. Punkte die bei Gesprächen mit potentiellen Interessenten eine wichtige Hilfe für Ihre Zukunft sind.

12:00 –12:45 Uhr **„Beruf oder Berufung. Interessiert oder engagiert. Mein Leben für die Branche!“**

Karl-Heinz Sunitsch, Trainer der Prof. Dr. Zacharias Akademie, Gründer der Berufsvertretung des Direktvertrieb in der österreichischen Wirtschaftskammer

Karl-Heinz Sunitsch ist eine Kapazität in diesem Berufszweig. Seine Erfahrung in der Zacharias Akademie und die langjährige, persönliche Erfahrung im Network Marketing machen ihn zu eine besonderen Referenten für den Aufbau ihres persönlichen Network-Geschäftes. Er kennt alle Hürden und kennt die Erfolge, wie auch die nachhaltigen Vorteile.

ca. 12.45 Uhr **Mittagessen**